

Nominations : Paessler AG renouvelle son équipe commerciale en France

Claire Kago nommée Sales & Business Development Manager France
Fabien Pereira Vaz recruté en tant que Technical Sales Manager France

Paris, le 13 novembre 2019 - Paessler AG, le spécialiste allemand de la supervision IT et éditeur de la solution PRTG Network Monitor, annonce la réorganisation de l'équipe en charge du développement de ses activités en France.



Claire Kago, 30 ans, est nommée Sales & Business Development Manager France. En tant que responsable du développement commercial de Paessler AG en France, elle a pour mission la gestion des comptes clés, le soutien et l'animation du réseau de distributeurs et de revendeurs ainsi que le recrutement de nouveaux partenaires.

Titulaire d'un Master 2 de Management Franco-Allemand acquis à l'Université de Lorraine en 2012, Claire Kago débute sa carrière au sein des filiales allemandes des sociétés Peugeot, Novartis et Psyma International. Elle intègre par la suite la société allemande Schwan Cosmetics en 2013 afin de développer le marché français, puis en 2014 le service client de Bock, fabricant de composants industriels.

C'est en 2017 que Claire Kago est recrutée au siège de Paessler AG à Nuremberg au poste d'Inside Sales Manager, dédiée aux clients français, avant d'être promue à la tête de l'équipe commerciale française en octobre 2019.



Fabien Pereira Vaz, 43 ans, est recruté chez Paessler AG en octobre 2019 au poste de Technical Sales Manager. Spécialiste de la supervision IT, il a pour mission de conseiller techniquement les prospects en phase d'avant-vente et de former les clients et les partenaires à la solution PRTG.

Titulaire d'un DUT Génie Télécom & Réseaux, complété par un MBA International Business & Marketing, Fabien Pereira Vaz possède 20 ans d'expérience dans la vente de solutions logicielles de supervision et d'infrastructures cœur de réseau auprès d'opérateurs télécom internationaux.

Débutant sa carrière chez Bull en 1999, il est recruté en 2000 chez Steleus, société rachetée par Tekelec en 2005, elle-même rachetée par Oracle en 2013. En tant que Technical Sales Manager au sein de ces trois sociétés, il y est chargé d'accompagner les commerciaux dans la vente technique de solutions logicielles, matérielles et de services, avant de rejoindre Paessler AG en 2019.

Afin de poursuivre son plan d'expansion sur le marché français, l'équipe France de Paessler AG s'est également étoffée de deux nouvelles recrues additionnelles :

- **Florian Louis**, Regional Marketing Manager France
- **Coralie Fragne**, Customer Service Account Manager France

A propos de Paessler AG

En 1997, Paessler a révolutionné la supervision IT avec le lancement de PRTG Network Monitor. Aujourd'hui, plus de 200 000 administrateurs de systèmes informatiques répartis dans plus de 170 pays, font confiance à PRTG pour superviser leurs systèmes, appareils et infrastructures réseaux essentiels au fonctionnement de leur entreprise. PRTG supervise l'ensemble de l'infrastructure IT 24h/24 et 7j/7 et aide les professionnels de l'informatique à résoudre efficacement les problèmes avant qu'ils n'affectent les utilisateurs.

Notre mission est de permettre aux équipes techniques de gérer leur infrastructure avec une productivité maximale. Nous développons des partenariats durables et des solutions intégrées et holistiques pour y parvenir. En pensant au-delà des réseaux IT, Paessler développe activement des solutions pour accompagner les stratégies de transformation numérique et l'Internet des Objets (IoT).

Pour en savoir plus sur Paessler et PRTG, rendez-vous sur www.fr.paessler.com

Contact Presse

MMRP

Mathieu Micout

T : +33 651 764 327

mathieu.micout@mm-rp.com

Paessler AG

Florian Louis

Marketing & PR Manager

T: +49 911 93775-0

F: +49 911 93775-409

press@paessler.com

www.paessler.com